

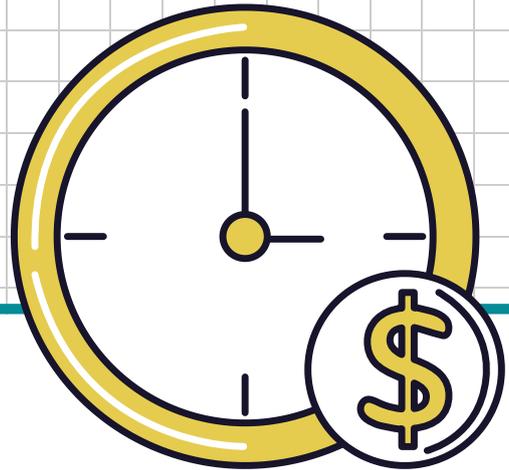


TUTORCOMPASS

# WIE VERDIENE ICH MEHR GELD?



JAN RICHTER



## WAS LERNST DU HEUTE?

Wie berechne ich meinen Preis?

Wie steigere ich meinen Umsatz?

Wie berechne ich meine Paketpreise?

Gruppenunterricht zur Steigerung des Stundenlohns

Preiserhöhung bei Bestandskunden

Weitere Möglichkeiten Geld zu verdienen

# BEISPIEL

## WIE VIEL MUSST DU PRO STUNDE NETTO VERDIENEN?

BEISPIELRECHNUNG	PREIS
Deine Ausgaben	1600€
Rücklagen, die du bilden möchtest	400€
Gesamteinnahmen, die du brauchst	2000€
Deine mögliche Wochenarbeitszeit netto	20 Stunden
Das sind monatlich	$20 \times 4 = 80$
Mindeststundenlohn 20h netto pro Woche	$2000 : 8$
Dein Mindeststundenlohn:	<b>25€</b>
	<b>pro Stunde</b>



## **KAPITEL 2**

# **Wie steigerst du deinen Umsatz?**

TUTORCOMPASS



# KAPITEL 2.1 PAKETPREISE



Paketpreise = Gut für den Verkauf!

- + Du kannst Rabatt geben!
- + Du hast den Schüler an dich gebunden.
- + Du bekommst einen größeren Betrag auf einmal und nicht viele kleine Zahlungen. (Buchhaltung!!!)



## Preis = Marketinginstrument



Preis darf niemals unter deinem Mindeststundenlohn sein.



Passe deine Preise und deinen Unterricht an deine Zielgruppe an.



Billiger ist oft nicht besser!

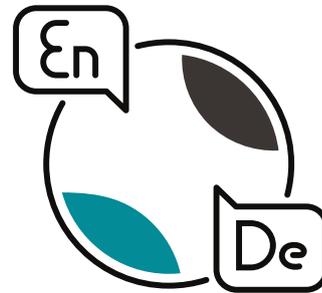


Verlange den Preis, den du selbst für dich zahlen würdest!

## RECHENBEISPIEL

### Wie berechne ich meine Paketpreise?

---



**Rechenbeispiel:**

Mindestlohn = 25€

Paket 10 UE (10% Rabatt) = ??

Paket 20 UE (20% Rabatt) = ??

Einzelstunde = ??

Rechenbeispiel	Preis	Rabatt	Insgesamt
Mindestlohn	25€		
Einzelstunde	31,25€		
Paket 10 UE	281,25€	10%	(312,50€)
Paket 20 UE	500€	20%	(625€)

---

Für eine Anleitung, schaue dir das Video im Videokurs zu diesem Ebook an.



# KAPITEL 2.2

## GRUPPENUNTERRICHT

### FRAGE

Warum solltest du Gruppenunterricht anbieten?



Gruppen  
motivation  
/ Druck



Billiger für  
den Schüler



Höherer  
Stundenlohn  
für den Lehrer



Konversations-  
partner

RECHENBEISPIEL	PREIS	P.P
Mindestlohn	25€	
Gruppenangebot 1: Bring noch 1 Freund	20€	40€
Gruppenangebot 2: Bring noch 2 Freunde	15€	45€
Gruppenangebot 3: Bring noch 3 Freunde	13€	52€

Wann und wie?

Jemand fragt  
nach mehr Rabatt?

Biete Gruppenunterricht an,  
wenn er/sie Freunde mitbringt.

✓ Angebot mit festem  
Startdatum (für Einzelbucher)

✓ Angebot für Gruppen auf  
deiner Website, iTalki & Co

# KAPITEL 5

## PREISERHÖHUNG BEI BESTANDSKUNDEN



1

Buchung größerer Pakete,  
um den Stundenpreis zu halten.

2

Gründe für Preiserhöhung offen  
und ehrlich erklären.

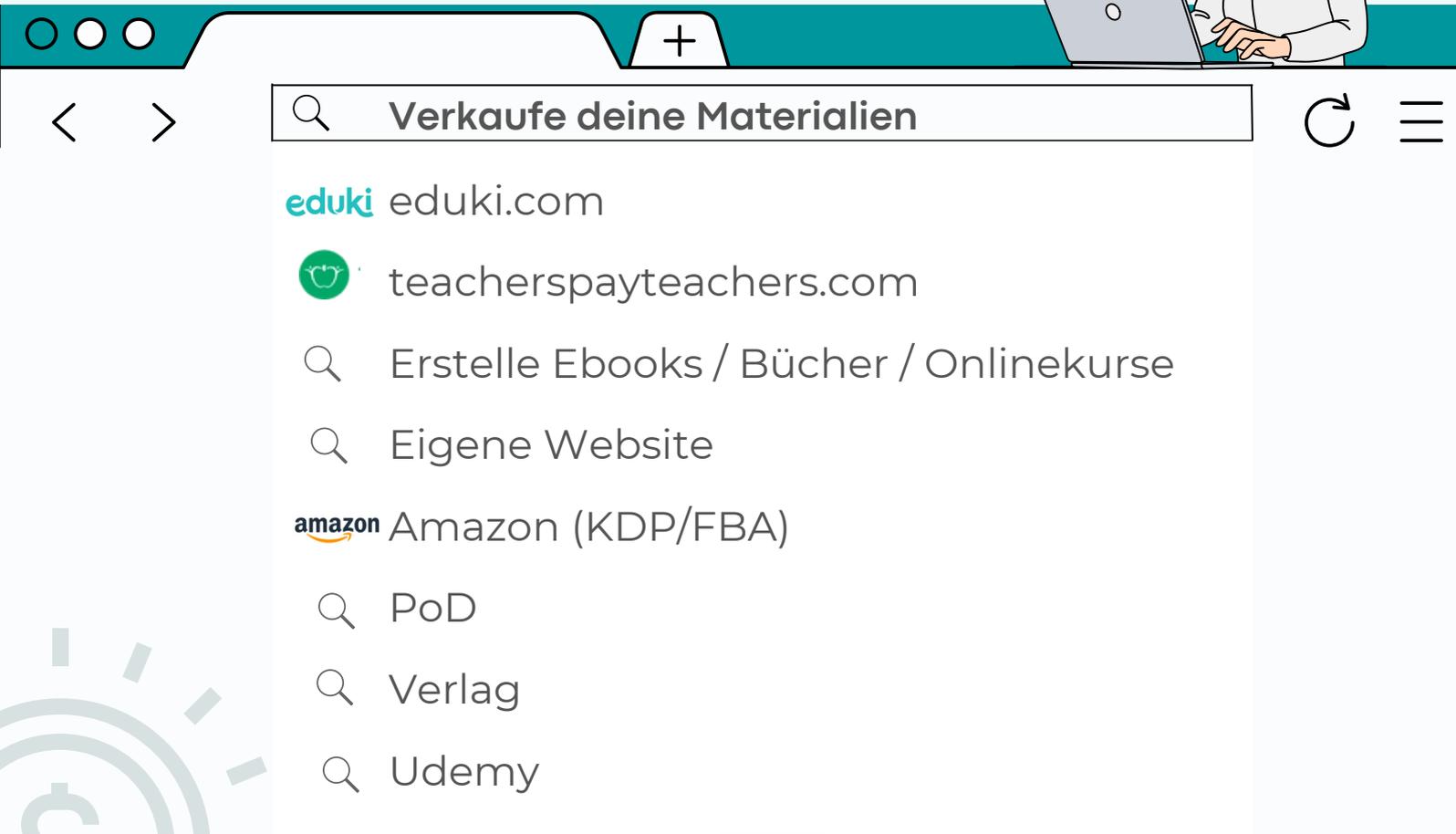
3

Preiserhöhung bereits bei letztmaliger  
Buchung zum alten Preis bekanntgeben.

4

Premium-Paket zum Preis des Normalpakets  
(z.B: Textkorrektur, tägliche Audios zum  
Hörverstehen,...)

# WEITERE MÖGLICHKEITEN: VERKAUFE DEINE MATERIALIEN!



## Passives Einkommen